

30.-Finançament de transaccions internacionals

1.-En un prefinançament d'exportacions:

- L'entitat financera sempre ha d'anticipar el 100% de l'operació.
- L'exportador anticipa el cobrament abans de l'embarcament de la mercaderia.
- És aplicable a qualsevol producte i empresa.
- L'entitat financera assumeix menor risc que en el postfinançament.

2.-Entre les diferents operacions de finançament a la importació, podem trobar:

- Factoring.
- Finançament al comprador estranger.
- Confirming.
- Forfaiting

3.-El factoring cobreix:

- Riscos d'insolvència dels clients aprovats.
- Riscos de qualitat del producte.
- Riscos de tipus de canvi.
- Riscos de compliment de contracte.

4.-Els contractes de factoring solen contenir principis de compromís, que són:

- Exclusivitat i Globalitat.
- Irrevocabilitat i Globalitat.
- Ordre, Excussió i Divisió.
- Exclusivitat i Transferibilitat.

5.-Quins avantatges presenta el confirming per als clients del banc?

- Flexibilitzen els fluxos de sortida de fons, amb total control per part dels clients.
- Poden sol·licitar acompte sobre el valor de les seves vendes.
- No requereixen generar documents de gir, per la qual cosa eviten impostos.
- Estalvien el cost derivat de tota la gestió de cobrament i permet conèixer la data de cobrament una certa de les seves factures.

6.-El sistema de finançament de les exportacions que suposa la compra d'efectes, crèdits documentaris o altres documents de pagament per part d'una entitat financera es denomina:

- Remesa documentària.
- Factoring.
- Confirming.
- Forfaiting.